

Maîtriser les opérations de gestion à l'international

Avec internet



Exportateur, vous n'êtes pas seul !

- C.A. export des entreprises belges:
EUR 200 M
en croissance annuelle moyenne de 8%
- C.A. export hors OCDE des entreprises belges:
EUR 32 M
en croissance annuelle moyenne de 11%

Forte concurrence à l'international



Distinguez-vous !

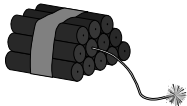
- 84% des exportations ciblent déjà les pays OCDE
- 3 bonnes raisons pour exporter hors OCDE:
 - a) potentiel de consommateurs élevé
 - b) rythme de croissance + rapide qu'en Europe, USA, Japon
 - c) diversité des besoins à satisfaire

Osez exporter hors OCDE



Exporter est aussi un métier... à risques!

- Risque commercial: faillite, arbitraire de l'acheteur
- Environnement politique, économique, financier et juridique moins adapté au commerce moderne



Maîtrisez la bonne information

Limitez les risques

- Fournir de l'information, c'est bien
- La garantir, c'est mieux !



Le Ducroire vous informe des risques
et assure vos paiements s'ils se
produisent

Assurance-crédit

=

avantage concurrentiel

- Pénétrer les nouveaux marchés sans courir les risques politiques
- Accorder les facilités financières sans courir les risques de non-paiement

Augmentez votre C.A. sans risques



Ne perdez pas le bénéfice d'une vente !

- Analyse de solvabilité de vos clients
- Information sur les « risques pays »
- Recouvrement
- Indemnisation



A vous la vente,
A nous la gestion du risque

Know the risks on-line

- Quel est mon risque d'exporter vers un pays ?
- Quelles capacités d'assurance le DuCroire met-il à ma disposition ?

Have a look on the Frequently
Asked Countries
